

## Luís Caldas é o novo Country Manager da Panasonic Portugal

- Ao longo dos próximos três anos, a Panasonic pretende posicionar-se como a terceira marca de eletrónica de consumo no mercado português



Panasonic Portugal  
<http://www.panasonic.pt/>

Contacto Imprensa:  
TINKLE PORTUGAL

Duarte Loureiro Borges  
[dborges@tinkle.pt](mailto:dborges@tinkle.pt)  
Tel. 213 407 128  
Tlm. 918 814 158

Inês Nascimento:  
[inascimento@tinkle.pt](mailto:inascimento@tinkle.pt)  
Tel. 213 407 123  
Tm. 916 087 645

Sandra Antunes:  
[santunes@tinkle.pt](mailto:santunes@tinkle.pt)  
Tel. 213 407 121  
Tm. 93 303 21 31

**19 de setembro de 2013** – A Panasonic nomeou Luís Caldas como Country Manager da Panasonic Portugal, que irá a partir de agora dirigir a filial lusa na substituição de Frederico Paiva.

O novo Country Manager foi contratado para reforçar a tendência de crescimento da Panasonic em Portugal, depois da empresa ter crescido de 1% de quota de mercado para 5% em apenas 2 anos.

Assim, Luís Caldas assume o desafio de continuar a ganhar presença no mercado com o objetivo de posicionar a Panasonic entre as três primeiras marcas de eletrónica de consumo em Portugal (atualmente ocupa a quinta posição). Da mesma maneira, Luís Caldas também se irá concentrar em reforçar as relações comerciais e melhorar a gestão das categorias chave para a empresa, como televisores e câmaras fotográficas.

Depois de trabalhar durante mais de 10 anos em grandes empresas de distribuição como Sonae Distribuição ou AKI, Luís Caldas assegura: *“Espero que a minha experiência na área da distribuição, assim como o meu conhecimento do mercado luso, se tornem em mais-valias no importante desafio na direção da Panasonic numa fase em que Portugal irá continuar a reforçar o seu papel na Europa”*.

A adaptação da filial às novas categorias de produto é outro dos desafios que o novo Country Manager irá assumir. A recente introdução de novos produtos pertencentes aos segmentos de gama branca e eletrodomésticos de cuidado pessoal é também uma oportunidade de crescimento para a empresa no mercado português.

Em julho de 2011, a Panasonic passou a assumir a gestão direta do negócio em Portugal, aumentando desta feita a relevância do mercado português para a empresa na Europa.

Luís Caldas, 39 anos, é licenciado em Engenharia Mecânica. Entrou no negócio da eletrónica de consumo em 2000 assumindo a gestão comercial de diferentes unidades de negócio na Worten, do Grupo Sonae. Em 2007 passou a fazer parte da equipa do AKI, distribuidora de bricolagem e decoração, onde assumiu funções enquanto Diretor de Marketing e Central de Compras.

## Para mais informações:

Visite: [www.panasonic.pt](http://www.panasonic.pt)

Acompanhe-nos em:



## Sobre a Panasonic

A Panasonic Corporation é líder mundial no desenvolvimento e produção de produtos eletrónicos para consumidores finais e empresas, assim como em mobilidade e aplicações pessoais. Desde a sua fundação em 1918, a empresa expandiu-se a nível mundial e opera agora com mais de 500 empresas em todo o mundo, registando vendas líquidas consolidadas de 7,3 mil milhões de yenes (68.000 milhões de euros) no ano fiscal 2012, finalizado a 31 de Março de 2013. Comprometida na procura de novos valores através da inovação em áreas distintas, a empresa esforça-se por criar uma vida e um mundo melhor para os seus clientes. Para obter mais informação sobre a Panasonic, visite a página web da empresa <http://panasonic.net/>.